

Lista wskaźników na poziomie projektu dla poddziałania 1.3.4 Rozwój przedsiębiorczości – ZIT AW (Schemat A: Przygotowanie terenów inwestycyjnych oraz Schemat B: Wsparcie infrastruktury przeznaczonej dla przedsiębiorców) RPO WD 2014-2020

Główną funkcją wskaźników jest zmierzenie, na ile cel główny projektu zostały zrealizowany. Wskaźniki służą ilościowej prezentacji działań podjętych w ramach projektu i ich rezultatów. W trakcie realizacji projektu wskaźniki powinny umożliwiać mierzenie jego postępu względem celów projektu.

Wybór wskaźników projektu powinien być powiązany z typem realizowanego przedsięwzięcia i planowanymi działaniami, które Wnioskodawca zamierza podjąć w ramach projektu. Do celu głównego projektu Wnioskodawca powinien dobrać odpowiednie wskaźniki, produktu i rezultatu bezpośredniego. Muszą być logicznie powiązane z projektem i spójne.

Każdy ze wskaźników powinien posiadać następujące cechy:

- adekwatność – wskaźnik powinien być dostosowany do charakteru projektu oraz oczekiwanych efektów związanych z jego realizacją;
- mierzalność – wskaźnik powinien być kwantyfikowalny, tj. wyrażony w wartościach liczbowych bądź finansowych;
- wiarygodność – wskaźnik powinien być zdefiniowany w taki sposób, aby jego weryfikacja nie powodowała trudności;
- dostępność – wskaźnik powinien być łatwy do określenia w wyniku realizacji projektu;
- określony w czasie – wartość wskaźnika powinna zostać określona w czasie, tj. określony rok osiągnięcia wartości docelowej wskaźnika oraz okres, w którym będzie mierzony wskaźnik

Odpowiednio we wniosku o dofinansowanie należy określić, w jaki sposób mierzona będzie realizacja celu poprzez ustalenie wskaźników. Należy określić, co najmniej jeden podstawowy i mierzalny wskaźnik, który w sposób precyzyjny umożliwi weryfikację stopnia realizacji celu głównego projektu.

W ramach RPO WD 2014-2020 rozróżnia się następujące wskaźniki:

- obligatoryjne – wskaźniki ujęte w RPO WD 2014-2020, SZOOP RPO WD 2014-2020**
- horyzontalne**
- dodatkowe – wskaźniki projektowe**

Wymagania w zakresie wskaźników w projekcie

W ramach wniosku o dofinansowanie projektu Wnioskodawca określa **wskaźniki służące pomiarowi działań i celów założonych w projekcie**. Wskaźniki w ramach projektu należy określić mając w szczególności na uwadze zapisy niniejszego regulaminu.

W przypadku, gdy w ramach danego Działania uwzględniony został wskaźnik z RPO WD 2014-2020, SzOOP RPO WD 2014-2020, który odzwierciedla zakres projektu, jego wykazanie dla Wnioskodawcy jest obligatoryjne.

Wskaźniki produktu są to wskaźniki powiązane bezpośrednio z wydatkami ponoszonymi w projekcie, mierzone konkretnymi wielkościami. Liczone są w jednostkach fizycznych lub

monetarnych. Wybrane przez Wnioskodawcę wskaźniki muszą być adekwatne do zakresu projektu oraz mają być powiązane z głównymi kategoriami wydatków w projekcie.

W ramach Działania 1.3 w przypadku projektów (typu A, B) dotyczących przygotowania terenów inwestycyjnych/ wsparcia infrastruktury przeznaczonej dla przedsiębiorców określono poniższe wskaźniki produktu:

Nazwa wskaźnika produktu	Jednostka miary	Definicja wskaźnika	Rodzaj dokumentu, w którym określono wskaźnik
Liczba wspartych inkubatorów przedsiębiorczości	szt.	Liczba wspartych projektów obejmujących prace w zakresie infrastruktury inkubatorów przedsiębiorczości (istniejących lub nowopowstałych) w celu poprawy warunków tworzenia i rozwoju MŚP	RPO WD 2014-2020
Powierzchnia wspartych (przygotowanych) terenów inwestycyjnych	ha	Powierzchnia terenów inwestycyjnych, które w wyniku wspartych projektów zostały przygotowane do udostępnienia dla inwestorów zamierzających rozpocząć tam działalność gospodarczą.	RPO WD 2014-2020
Liczba przedsiębiorstw otrzymujących wsparcie (CI 1)	przedsiębiorstw	<p>Number of enterprises receiving support in any form from Structural Funds (whether the support represents state aid or not).</p> <p>Enterprise: Organisation producing products or services to satisfy market needs in order to reach profit. The legal form of enterprise may be various (self-employed persons, partnerships, etc.).</p> <p><u>Wersja robocza tłumaczenia:</u></p> <p>Liczba przedsiębiorstw otrzymujących wsparcie w każdej formie z Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego (niezależnie czy wsparcie stanowi pomoc publiczną, czy nie). Definicja przedsiębiorstwa - w oparciu o Załącznik I do Rozporządzenia Komisji (UE) nr 651/2014 z dnia 17 czerwca 2014 r. uznającego niektóre rodzaje pomocy za zgodne z rynkiem wewnętrznym w zastosowaniu art. 107 i 108 Traktatu.</p> <p>Sposób pomiaru:</p> <p>W przypadku, gdy beneficjentem pozostaje jeden podmiot, we wskaźniku należy ująć wartość „1”. W przypadku, gdy projekt jest realizowany przez partnerstwo podmiotów, w</p>	RPO WD 2014-2020

		<p>wartości wskaźnika należy ująć każdy z podmiotów wchodzących w skład partnerstwa.</p> <p>Wskaźnik „Liczba przedsiębiorstw otrzymujących wsparcie” występuje łącznie ze wskaźnikiem „Liczba przedsiębiorstw otrzymujących dotacje”.</p> <p>Wskaźnik jako produkt może być wykazany jedynie w przypadku MŚP.</p>	
Liczba przedsiębiorstw otrzymujących dotacje (CI 2)	przedsiębiorstwa.	<p>Number of enterprises receiving support in forms of non-refundable direct financial support conditional only to completion of project (grants). Subset of 'Number of enterprises receiving support'.</p> <p><u>Wersja robocza tłumaczenia:</u></p> <p>Liczba przedsiębiorstw otrzymujących wsparcie w formie bezzwrotnego, bezpośredniego wsparcia finansowego pod warunkiem zakończenia projektu (dotacje).</p> <p>Definicja przedsiębiorstwa - w oparciu o Załącznik I do Rozporządzenia Komisji (UE) nr 651/2014 z dnia 17 czerwca 2014 r. uznającego niektóre rodzaje pomocy za zgodne z rynkiem wewnętrznym w zastosowaniu art. 107 i 108 Traktatu.</p> <p>Sposób pomiaru:</p> <p>W przypadku, gdy beneficjentem pozostaje jeden podmiot, we wskaźniku należy ująć wartość „1”. W przypadku, gdy projekt jest realizowany przez partnerstwo podmiotów (a partner otrzymuje dotację) w wartości wskaźnika należy ująć każdy z podmiotów wchodzących w skład partnerstwa.</p> <p>Wskaźnik „Liczba przedsiębiorstw otrzymujących dotacje” występuje łącznie ze wskaźnikiem „Liczba przedsiębiorstw otrzymujących wsparcie”.</p> <p>Wskaźnik jako produkt może być wykazany jedynie w przypadku MŚP.</p>	RPO WD 2014-2020
Inwestycje prywatne uzupełniające wsparcie publiczne dla przedsiębiorstw	zł	<p>Total value of private contribution in supported project that qualifies as state aid where the form of support is grant, including non-eligible</p>	SzOOP RPO WD 2014-2020

(dotacje)		<p>parts of the project.</p> <p><u>Wersja robocza tłumaczenia:</u> Całkowita wartość wkładu prywatnego we wspieranych projektach, w tym wydatki niekwalifikowalne projektu. Jeżeli inwestycja kwalifikuje się również do pomocy publicznej, w której formą wsparcia jest dotacja, to powinna zostać wykazana we wszystkich powiązanych wskaźnikach (patrz wskaźnik „Liczba przedsiębiorstw otrzymujących dotacje”).</p>	
Liczba osób objętych szkoleniami / doradztwem w zakresie kompetencji cyfrowych O/K/M	os.	<p>Wskaźnik mierzy liczbę osób objętych szkoleniami / doradztwem w zakresie nabywania / doskonalenia umiejętności warunkujących efektywne korzystanie z mediów elektronicznych tj. m.in. korzystania z komputera, różnych rodzajów oprogramowania, internetu oraz kompetencji ściśle informatycznych (np. programowanie, zarządzanie bazami danych, administracja sieciami, administracja witrynami internetowymi).</p> <p>Wskaźnik ma agregować wszystkie osoby objęte wsparciem w zakresie TIK we wszystkich programach i projektach, także tych, gdzie szkolenie dotyczy obsługi specyficznego systemu teleinformatycznego, którego wdrożenia dotyczy projekt. Taka sytuacja może wystąpić przy cross-finansingu w projektach POPC i RPO dotyczących e-usług publicznych, ale również np. w POIŚ przy okazji wdrażania inteligentnych systemów transportowych. Identyfikacja charakteru i zakresu nabywanych kompetencji będzie możliwa dzięki możliwości pogrupowania wskaźnika według programów, osi priorytetowych i priorytetów inwestycyjnych.</p>	horyzontalny
Liczba projektów, w których sfinansowano koszty racjonalnych usprawnień dla osób z niepełnosprawnościami	szt.	<p>Racjonalne usprawnienie oznacza konieczne i odpowiednie zmiany oraz dostosowania, nie nakładające nieproporcjonalnego lub nadmiernego obciążenia, rozpatrywane osobno dla każdego konkretnego przypadku, w celu zapewnienia osobom z niepełnosprawnościami możliwości korzystania z wszelkich praw człowieka i podstawowych wolności oraz ich wykonywania na zasadzie równości z innymi osobami. Wskaźnik mierzony w momencie rozliczenia wydatku związanego z racjonalnymi usprawnieniami.</p> <p>Przykłady racjonalnych usprawnień: tłumacz języka migowego, transport niskopodłogowy,</p>	horyzontalny

		<p>dostosowanie infrastruktury (nie tylko budynku ale też dostosowanie infrastruktury komputerowej np. programy powiększające, mówiące, drukarki materiałów w alfabecie Braille'a), osoby asystujące, odpowiednie dostosowanie żywienia.</p> <p>Definicja na podstawie <i>Wytycznych w zakresie realizacji zasady równości szans i niedyskryminacji, w tym dostępności dla osób z niepełnosprawnościami oraz równości szans kobiet i mężczyzn w ramach funduszy unijnych na lata 2014-2020</i>.</p>	
Liczba obiektów dostosowanych do potrzeb osób z niepełnosprawnościami	szt.	<p>Wskaźnik odnosi się do liczby obiektów, które zaopatrzone w specjalne podjazdy, windy, urządzenia głośnomówiące, bądź inne udogodnienia (tj. usunięcie barier w dostępie, w szczególności barier architektonicznych) ułatwiające dostęp do tych obiektów osobom niepełnosprawnym ruchowo czy sensorycznie. Jako obiekty budowlane należy rozumieć konstrukcje połączone z gruntem w sposób trwały, wykonane z materiałów budowlanych i elementów składowych, będące wynikiem prac budowlanych (wg. def. PKOB). Należy podać liczbę obiektów, a nie sprzętów, urządzeń itp., w które obiekty zaopatrzone. Jeśli instytucja, zakład itp. składa się z kilku obiektów, należy zliczyć wszystkie, które dostosowano do potrzeb osób niepełnosprawnych.</p>	horyzontalny
Liczba podmiotów wykorzystujących technologie informacyjno-komunikacyjne (TIK)	szt.	<p>Wskaźnik mierzy liczbę podmiotów, które w celu realizacji projektu zainwestowały w technologie informacyjno-komunikacyjne, a w przypadku projektów edukacyjno-szkoleniowych również podmioty, które podjęły działania upowszechniające wykorzystanie TIK.</p> <p>Przez technologie informacyjno-komunikacyjne (ang. ICT Information and Communications Technology) należy rozumieć technologie pozyskiwania, produkcji, gromadzenia, przechowywania, przesyłania, przewożenia i rozpowszechniania informacji w formie elektronicznej z wykorzystaniem technik cyfrowych i wszelkich narzędzi komunikacji elektronicznej oraz wszelkie działania związane z produkcją i wykorzystaniem urządzeń telekomunikacyjnych i informatycznych oraz usług im towarzyszących, działania edukacyjne i szkoleniowe.</p> <p>Podmiotami realizującymi projekty TIK mogą być m.in.: MŚP, duże przedsiębiorstwa,</p>	horyzontalny

		administracja publiczna, w tym jednostki samorządu terytorialnego, NGO, jednostki naukowe, szkoły, które będą wykorzystywać TIK do usprawnienia swojego działania i do prowadzenia relacji z innymi podmiotami. W przypadku, gdy beneficjentem pozostaje jeden podmiot, we wskaźniku należy ująć wartość „1”. W przypadku, gdy projekt jest realizowany przez partnerstwo podmiotów, w wartości wskaźnika należy ująć każdy z podmiotów wchodzących w skład partnerstwa, który wdrożył w swojej działalności narzędzia TIK.	
--	--	---	--

Wskaźniki produktu zapisane w Strategii ZIT AW wynikające z Porozumienia ¹:

1.3.4 A

- **Powierzchnia wspartych (przygotowanych) terenów inwestycyjnych [ha]**

1.3.4 B

- **Liczba wspartych inkubatorów przedsiębiorczości [szt.]**

Dla każdego z wybranych wskaźników Wnioskodawca zobowiązany jest do wskazania „Jednostki miary”, „Wartości bazowej”, „Wartości docelowej wskaźnika”, a także „Źródła informacji o wskaźniku”.

Wartość docelowa dla wskaźnika produktu to wyrażony liczbowo stan danego wskaźnika na moment zakończenia rzeczowej realizacji projektu.

Jako źródło informacji o wskaźniku wskazać należy odpowiedni dokument (np. protokół odbioru robót, potwierdzenie zakupu gruntu).

W ramach wniosku o dofinansowanie Wnioskodawca ma obowiązek uwzględnić **wszystkie adekwatne** wskaźniki produktu z listy przedstawionej w powyższej tabeli, odpowiadające celowi projektu.

Wskaźniki rezultatu bezpośredniego są to wskaźniki odnoszące się do bezpośrednich efektów projektu, stanowią wynik realizacji projektu, ale mogą mieć na niego wpływ także inne zewnętrzne czynniki; niepowiązane bezpośrednio z wydatkami ponoszonymi w projekcie. Dostarczają informacji o zmianach jakie nastąpiły w wyniku realizacji projektu, w porównaniu z wielkością wyjściową (bazową). Są logicznie powiązane ze wskaźnikami produktu. Muszą być adekwatne do celu projektu.

Dla każdego z wybranych wskaźników Wnioskodawca zobowiązany jest do wskazania „Jednostki miary”, „Wartości bazowej”, „Wartości docelowej wskaźnika”, a także „Źródła informacji o wskaźniku”.

Wartość docelowa dla wskaźnika rezultatu to wyrażony liczbowo stan danego wskaźnika uzyskany w efekcie realizacji projektu

Jako źródło informacji o wskaźniku wskazać należy odpowiedni dokument (np. umowy z przedsiębiorcami, które ulokowały się we wspartej infrastrukturze).

¹ **Porozumienie w sprawie powierzenia zadań w ramach instrumentu Zintegrowane Inwestycje Terytorialne Regionalnego Programu Operacyjnego Województwa Dolnośląskiego 2014-2020 przez Zarząd Województwa Dolnośląskiego**

W ramach Działania 1.3 w przypadku projektów (typu A, B) dotyczących przygotowania terenów inwestycyjnych/ wsparcia infrastruktury przeznaczonej dla przedsiębiorców określono poniższe wskaźniki rezultatu:

Nazwa wskaźnika rezultatu bezpośredniego	Jednostka miary	Definicja wskaźnika	Rodzaj dokumentu, w którym określono wskaźnik
Liczba przedsiębiorstw otrzymujących wsparcie	przedsiębiorstwa	<p>Number of enterprises receiving support in any form from Structural Funds (whether the support represents state aid or not). Enterprise: Organisation producing products or services to satisfy market needs in order to reach profit. The legal form of enterprise may be various (self-employed persons, partnerships, etc.).</p> <p><u>Wersja robocza tłumaczenia:</u></p> <p>Liczba przedsiębiorstw otrzymujących wsparcie w każdej formie z Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego (niezależnie czy wsparcie stanowi pomoc publiczną, czy nie).</p> <p><i>Przedsiębiorstwo</i> – podmiot gospodarczy wytwarzający dobra lub usługi dla zaspokojenia potrzeb zgłaszanych przez rynek, w celu osiągnięcia zysku. Przedsiębiorstwa mogą przyjmować różne formy prawne (osoba fizyczna wykonująca działalność gospodarczą, spółki, itp.). Zgodnie z art. 1 Załącznika I do Rozporządzenia Komisji (UE) nr 651/2014 z dnia 17 czerwca 2014 r. uznającego niektóre rodzaje pomocy za zgodne z rynkiem wewnętrznym w zastosowaniu art. 107 i 108 Traktatu.</p> <p>Sposób pomiaru:</p> <p>W przypadku, gdy beneficjentem pozostaje jeden podmiot , we wskaźniku należy ująć wartość „1”. W przypadku, gdy projekt jest realizowany przez partnerstwo podmiotów, w wartości wskaźnika należy ująć każdy z podmiotów wchodzących w skład partnerstwa.</p>	RPO WD 2014-2020

		Wskaźnik „Liczba przedsiębiorstw otrzymujących wsparcie” występuje łącznie ze wskaźnikiem „Liczba przedsiębiorstw otrzymujących wsparcie niefinansowe”.	
Liczba przedsiębiorstw otrzymujących wsparcie niefinansowe	przedsiębiorstwa	<p>Number of enterprises receiving support that does not involve direct financial transfer (guidance, consultancy, enterprise incubators, etc.). Venture capital is considered as financial support. Subset of 'Number of enterprises receiving support.</p> <p><u>Wersja robocza tłumaczenia:</u></p> <p>Wskaźnik obejmuje przedsiębiorstwa korzystające ze wsparcia, które nie wymaga bezpośredniego transferu finansowego (doradztwo, konsultacje, przedsiębiorstwa inkubowane).</p> <p>Venture capital jest uważany za finansowe wsparcie.</p> <p><i>Przedsiębiorstwo</i> – podmiot gospodarczy wytwarzający dobra lub usługi dla zaspokojenia potrzeb zgłaszanych przez rynek, w celu osiągnięcia zysku. Przedsiębiorstwa mogą przyjmować różne formy prawne (osoba fizyczna wykonująca działalność gospodarczą, spółki, itp.). Zgodnie z art. 1 Załącznika I do Rozporządzenia Komisji (UE) nr 651/2014 z dnia 17 czerwca 2014 r. uznającego niektóre rodzaje pomocy za zgodne z rynkiem wewnętrznym w zastosowaniu art. 107 i 108 Traktatu.</p> <p>Sposób pomiaru:</p> <p>Wskaźnik „Liczba przedsiębiorstw otrzymujących wsparcie niefinansowe” występuje łącznie ze wskaźnikiem „Liczba przedsiębiorstw otrzymujących wsparcie”.</p> <p>W przypadku schematu 1.3 A, wykazywana powinna być liczba przedsiębiorstw umieszczonych na</p>	RPO WD 2014-2020

		<p>terenach inwestycyjnych.</p> <p>W przypadku schematu 1.3 B, wykazywana powinna być liczba przedsiębiorstw zlokalizowanych we wspartej infrastrukturze.</p>	
Liczba inwestycji zlokalizowanych na przygotowanych terenach inwestycyjnych	szt.	Liczba przedsięwzięć inwestycyjnych, zlokalizowanych na terenach inwestycyjnych przygotowanych w ramach realizowanego projektu.	SzOOP RPO WD 2014-2020
Wzrost zatrudnienia we wspieranych przedsiębiorstwach O/K/M	EPC	<p>Gross new working positions in supported enterprises in full time equivalents (FTE). Essentially a 'before-after' indicator which captures the part of the employment increase that is direct consequence of project completion (workers employed to implement the project are not counted). The positions needs to be filled (vacant posts are not counted) and increase the total number of jobs in the enterprise. If total employment in the enterprise does not increase, the value is zero – it is regarded as realignment, not increase. Safeguarded etc. jobs are not included. Gross: Not counting the origin of the jobholder as long as it directly contributes to the increase of total jobs in the organisation. The indicator should be used if the employment increase can plausibly be attributed to the support. Full-time equivalent: Jobs can be full time, parttime or seasonal. Seasonal and part time jobs are to be converted to FTE using ILO/statistical/other standards. Durability: Jobs are expected to be permanent, i.e. last for a reasonably long period depending on industrial-technological characteristics; seasonal jobs should be recurring. Figures of enterprises that went bankrupt are registered as a zero employment increase. Timing: Data is collected before the project starts and</p>	horyzontalny

		after it finishes; MAs are free to specify the exact timing. Using average employment, based on 6 months or a year, is preferred to employment figures on certain dates.	
Wzrost zatrudnienia we wspieranych podmiotach (innych niż przedsiębiorstwa) O/K/M	EPC	<p>Definicja jak poniżej w odniesieniu do podmiotów innych niż przedsiębiorstwa</p> <p><u>Wersja robocza tłumaczenia:</u></p> <p>Nowe miejsca pracy brutto we wspartych przedsiębiorstwach wyrażone w ekwiwalencie pełnego czasu pracy (EPC).</p> <p>Wskaźnik ukazuje zmianę "przed-po" i obejmuje część wzrostu zatrudnienia w przedsiębiorstwie będącego bezpośrednim skutkiem zakończenia realizacji projektu (nie są wliczani pracownicy zatrudnieni do realizacji projektu).</p> <p>Uwzględnia się obsadzone miejsca pracy (wakaty nie są liczone), które zwiększają łączną liczbę miejsc pracy w przedsiębiorstwie. Brak wzrostu w całkowitym zatrudnieniu w przedsiębiorstwie oznacza, że wartość wskaźnika jest równa zero, co traktuje się jako wyrównanie miejsc pracy, a nie wzrost. Nie wlicza się miejsc pracy, np. utrzymanych dzięki realizacji projektu.</p> <p>Brutto: Nie uwzględniamy miejsca pracy otrzymanego w wyniku zmian wewnątrz przedsiębiorstwa, dopóki nie przyczyni się to do całkowitego wzrostu liczby miejsc pracy w przedsiębiorstwie. Wskaźnik powinien być zastosowany, jeżeli wzrost zatrudnienia może być wiarygodnie przypisany do wsparcia w ramach projektu.</p> <p>Ekwiwalent pełnego czasu pracy: miejsca pracy mogą być pełnoetatowe, na część etatu lub sezonowe, przy czym etaty częściowe podlegają sumowaniu lecz nie są zaokrąglane do pełnych jednostek. Zatrudnienie sezonowe i na</p>	horyzontalny

		część etatu przelicza się na EPC z wykorzystaniem standardów ILO (Międzynarodowa Organizacja Pracy)/statystycznych/innych.	
Liczba utrzymanych miejsc pracy	EPC	Miejsca pracy utworzone w wyniku realizacji projektu, lecz nie powodują wzrostu zatrudnienia w organizacji	horyzontalny
Liczba nowo utworzonych miejsc pracy - pozostałe formy	EPC	Pozostałe formy, np. umowy cywilnoprawne, miejsca pracy do obsługi projektu, nietrwałe miejsca pracy	horyzontalny

Wskaźniki rezultatu zapisane w Strategii ZIT AW wynikające z Porozumienia ²:

1.3.4 B:

- Inwestycje produkcyjne: Liczba przedsiębiorstw otrzymujących wsparcie [przedsiębiorstwa]
- Inwestycje produkcyjne: Liczba przedsiębiorstw otrzymujących wsparcie niefinansowe [przedsiębiorstwa]

W przypadku wskaźników rezultatu bezpośredniego, jeżeli we wniosku o dofinansowanie projektu, postęp jego realizacji mierzony będzie wskaźnikiem *Liczba przedsiębiorstw otrzymujących wsparcie niefinansowe [szt.]*, wnioskodawca zobowiązany jest równocześnie do wybrania wskaźnika rezultatu bezpośredniego *Liczba przedsiębiorstw otrzymujących wsparcie [szt.]*, ponieważ wskaźnik ten obejmuje wszystkie formy wsparcia, w tym także niefinansowe. Oznacza to, że jeżeli w zakresie rzeczowym projektu wnioskodawca przewiduje wyłącznie niefinansowe formy wsparcia przedsiębiorstw, wówczas zobowiązany jest wybrać oba wymienione wskaźniki rezultatu bezpośredniego oraz przypisać do nich jednakowe wartości odpowiadające zakresowi rzeczowemu projektu.

W ramach wniosku o dofinansowanie Wnioskodawca ma obowiązek uwzględnić **wszystkie adekwatne** wskaźniki produktu oraz rezultatu bezpośredniego z listy przedstawionej w powyższych tabelach, odpowiadające celowi projektu. Dodatkowo w ramach wniosku o dofinansowanie Wnioskodawca może określić inne, dodatkowe wskaźniki specyficzne dla danego projektu, o ile będzie to niezbędne dla prawidłowej realizacji projektu (tzw. wskaźniki projektowe).

We wniosku o dofinansowanie należy określić, w jaki sposób i na jakiej podstawie mierzone będą wskaźniki realizacji celu projektu poprzez ustalenie źródła weryfikacji/pozyskania danych do pomiaru wskaźnika oraz częstotliwości pomiaru. Dlatego przy określaniu wskaźników należy wziąć pod uwagę dostępność i wiarygodność danych niezbędnych do pomiaru danego wskaźnika.

UWAGA:

² Porozumienie w sprawie powierzenia zadań w ramach instrumentu Zintegrowane Inwestycje Terytorialne Regionalnego Programu Operacyjnego Województwa Dolnośląskiego 2014-2020 przez Zarząd Województwa Dolnośląskiego

Wnioskodawca zobowiązany jest do precyzyjnego określenia wskaźników – szczególnie dotyczy to różnicy między **wskaźnikiem produktu** *Liczba przedsiębiorstw otrzymujących wsparcie [przedsiębiorstwa]* opisanym w tabeli na stronie 2 a **wskaźnikiem rezultatu bezpośredniego** *Liczba przedsiębiorstw otrzymujących wsparcie [przedsiębiorstwa]* opisanego w tabeli na stronie 7.

Wskaźnik produktu *Liczba przedsiębiorstw otrzymujących wsparcie [przedsiębiorstwa]* **dotyczy przedsiębiorstw, które otrzymują wsparcie bezpośrednio w formie dofinansowania projektu, jakiego dotyczy wnioski o dofinansowanie.**

Wskaźnik rezultatu *Liczba przedsiębiorstw otrzymujących wsparcie [przedsiębiorstwa]* **dotyczy liczby przedsiębiorstw otrzymujących wsparcie pośrednio poprzez np. ulokowanie przedsiębiorstwa w danym IOB.**

Wartość bazowa (tzn. wartość w momencie rozpoczęcia realizacji projektu) w przypadku każdego wskaźnika powinna być wykazana na poziomie „0”.

O ile w umowie o dofinansowanie projektu nie wskazano inaczej, efekt wsparcia na poziomie projektu występuje:

a) w przypadku wskaźników produktu – w okresie od podpisania umowy o dofinansowanie, przy czym osiągnięte wartości powinny zostać wykazane najpóźniej we wniosku o płatność końcową,

b) w przypadku wskaźników rezultatu określonych na poziomie projektu:

- **co do zasady – w okresie 12 miesięcy od zakończenia okresu realizacji projektu określonego w umowie o dofinansowanie projektu lub, o ile wynika to ze specyfiki projektu, od uruchomienia przedsięwzięcia, przy czym osiągnięte wartości wykazywane są w korekcie do wniosku o płatność końcową.**